



ANGEBOT

Für die Begleitung
bei der Teilnahme am Wettbewerb

Start-up BW Local
Gründungsfreundliche Kommune 2024

AUSGANGSSITUATION

Das Land Baden-Württemberg hat über das Wirtschaftsministerium und Frau Ministerin Dr. Nicole Hoffmeister-Kraut den Wettbewerb „Start-up BW Local – gründungsfreundliche Kommune“ gestartet. Dabei geht es darum, unter den Kommunen in Baden-Württemberg die gründungsfreundlichsten zu finden und auszuzeichnen. Diese Auszeichnung wird in der öffentlichen Wahrnehmung erfahrungsgemäß sehr positiv wahrgenommen.

PROJEKTZIEL

Zur Teilnahme am Wettbewerb reicht Ihre Kommune ein Konzept ein, in dem Sie beschreiben, wie Sie Gründerinnen und Gründer noch besser fördern und unterstützen wollen, ggf. auch mit einem Schwerpunkt auf Nachfolgethemen. Wenn Sie dieses Konzept gemeinsam mit externen Partnern entwickeln, fördert das Land das mit 2.500 EUR, im Falle eines interkommunalen Konzepts mit 5.000 EUR.

Als bundesweit tätige Beratungsagentur für zukunftsfähige kommunale Wirtschaftsstrukturentwicklung mit Sitz in Konstanz unterstützen wir Sie gerne bei der Wettbewerbsteilnahme. Gründungs- und Innovationsökosysteme sind eine unserer zentralen Kernkompetenzen.

Bei den letzten drei Wettbewerbsrunden konnten wir in jedem Jahr ein Drittel der Finalkommunen unterstützen, zweimal haben von uns begleitete Kommunen den Wettbewerb bereits gewonnen. Wir beraten (zum Teil gemeinsam mit dem Fraunhofer IAO) Städte wie Nürnberg und Stuttgart bei entsprechenden Entwicklungsprozessen.

Aufgrund der kurzfristigen Ausschreibung des Wettbewerbs durch das Land, der Ferienzeiten und der relativ kurzen Wettbewerbsdauer sind unsere Kapazitäten für die Wettbewerbsunterstützung begrenzt. Wir können maximal jeweils fünf Projekte betreuen, die neu beim Wettbewerb sind und die bereits mindestens einmal teilgenommen haben. Es gibt darüber hinaus die Option für Kommunen (empfohlen für Kommunen ab 20.000 Einwohnern, interkommunale Projekte, Landkreise oder Regionen), ein „großes Paket“ mit einer deutlich umfassenderen Analyse und entsprechend detaillierteren Lösungsvorschlägen zu buchen, was wir im vorgegebenen Zeitraum maximal dreimal anbieten können.

Die **Anmeldung zum Wettbewerb** und damit auch eine Beauftragung von uns muss **bis zum 31.07.2024** erfolgen. Die Wettbewerbskonzepte sind bis zum 31.10.2024 fertigzustellen.

Wegen der Sommerpause ergibt sich deshalb der folgende Zeitplan:

- Direkt nach Auftragserteilung: Auftaktgespräch (digital)
- **August bis Mitte September:** Ausführliche Bestandsaufnahme (im großen Paket)
- **Mitte September** (erste beiden Wochen nach den Sommerferien in allen Paketen): Workshop zur gemeinsamen Bestandsaufnahme und zum Identifizieren von Lücken
- **Anfang Oktober** (max. 14 Tage nach dem ersten Workshop): Vorstellung der Lösungsideen in einem zweiten Workshop und gemeinsame Ausarbeitung derselben.
- **Im Anschluss:** Formulierung des Konzepts bis zum 23.10.2024, Feedbackschleife bis zum 28.10.2024, Fertigstellung bis zum 30.10.2024.
- Entwicklung von Pitchkonzept und Pitchdeck ggf. direkt im Anschluss

ÜBERSICHT ANGEBOTSBAUSTEINE

GRÜNDUNGSFREUNDLICHE KOMMUNE	
Aufgaben Zeitraum Ergebnisse	Kosten in Euro
1.1. Auftaktgespräch	
Zeitraum: direkt nach Auftragserteilung im Juli / Anfang August Umfang: 1 bis 1,5h zzgl. Vor- und Nachbereitung	
Ergebnisse: <ul style="list-style-type: none"> • Grundlage und Zielsetzung für den Workshop (1.2) • Einladungsliste TN steht 	900,00
1.2. Zwei Workshops zur Bestandsaufnahme und Lückenfindung sowie zur Lösungsverfeinerung	
Zeitraum: Letzte zwei Septemberwochen und 14 Tage ab 1. Workshop Umfang: jeweils 3h zzgl. Vor- und Nachbereitung	
Ergebnisse: <ul style="list-style-type: none"> • Workshop 1: Überblick Gründungsökosystem mit Status quo und Lücken • Workshop 2: Abgestimmter und realisierbarer Maßnahmenkatalog 	2.400,00 bis 3.600,00
1.3. Nur im „großen Paket“: Interviews und Recherche	
<ul style="list-style-type: none"> • Max. 8 Interviews mit Akteuren aus dem Gründungsökosystem für einen tieferen Einblick in vorhandene Angebote und Strukturen • Breite Recherche der Chancen und Möglichkeiten vor Ort, um passgenauere Lösungsvorschläge zu ermöglichen 	
Zeitraum: August bis Mitte September Umfang: 8 Interviews zzgl. intensiver Recherche	
Ergebnisse: <ul style="list-style-type: none"> • Tiefer Einblick ins Gründungsökosystem • Genaue Kenntnis der Anforderungen an den Maßnahmenkatalog 	5.100,00
1.4. Konzepterarbeitung	
Zeitraum: bis 23.10.2024 (Konzeptformulierung), nach Feedback bis zum 28.10.2024 erfolgt die Konzeptfinalisierung bis zum 30.10.2024	
Ergebnisse: <ul style="list-style-type: none"> • Konzeptentwurf (23.10.2024) / Fertiges Konzept (30.10.2024) 	2.500,00 bis 4.500,00
1.5. Projektmanagement wie Terminabstimmungen etc.	
Zeitraum: Gesamte Projektlaufzeit	
Ergebnisse: <ul style="list-style-type: none"> • Laufende Kommunikation und Absprachen während des Projekts 	500,00 bis 1.000,00

GRÜNDUNGSFREUNDLICHE KOMMUNE	
Aufgaben Zeitraum Ergebnisse	Kosten in Euro
2. Pitchentwicklung und Pitchtraining (optional, zur Terminsicherung bis 30.09.2024 zu beauftragen)	
Zeitraum: Erste Novemberhälfte 2024 Umfang: Entwicklung einer Pitchidee, Durchsprache und Optimierung mit Auftraggebern, Umsetzung durch unsere Grafikabteilung, Entwicklung des „Drehbuchs“ und Livetraining des Pitches mit den Pitchenden.	
Ergebnisse: <ul style="list-style-type: none"> Fertig vorbereitete Pitchpräsentation Gut auf den Pitch vorbereitete Pitcher*innen 	3.600,00
3. Weiteres Vorgehen und Präsentation Gemeinderat (optional)	
Zeitraum: je nach Bedarf Umfang: Telefonische Abstimmung zum weiteren Vorgehen und zu den Zielsetzungen und Kerninhalten, Erarbeitung einer Sitzungsvorlage sowie einer Gemeinderatspräsentation und Präsentation im Gemeinderat	
Ergebnisse: <ul style="list-style-type: none"> Vorstellung der Wettbewerbsergebnisse im Gemeinderat 	2.500,00

GESAMTPREIS (OHNE BERÜCKSICHTIGUNG DER ZUSCHÜSSE)

	Erstmalige Teilnahme (Fünf Plätze)	Wiederholte Teilnahme (Fünf Plätze)	Großes Paket (drei Plätze)
Kommunen bis 20.000 Ew.	7.497,00€ brutto* (6.300,00€ netto)		--
Kommunen über 20.000 Ew.	8.211,00€ brutto* (6.900,00€ netto)		
Interkommunale Projekte	9.520,00€ brutto* (8.000,00€ netto)		
Landkreise / Regionen	10.412,50€ brutto** (8.750,00€ netto)		
Regionen (als interkommunales Projekt)	10.710,00€ brutto** (9.000,00€ netto)		17.969,00€ brutto*** (15.100,00€ netto)

Die Gesamtpreise beinhalten in den ersten beiden Kategorien die Bausteine 1.1, 1.2, 1.4 und 1.5, im großen Paket die Bausteine 1.1 bis 1.5. Wenn die Workshops vor Ort durchgeführt werden sollen, kommen dazu pro Workshop vor Ort nochmals die Entfernung des Workshoports von Konstanz multipliziert mit 1,5 hinzu. Beispiel: Der Workshoport ist 130 km Fahrdistanz von Konstanz entfernt, dann betragen die Fahrtkosten für einen Workshop 195€ netto, also 232,05€ brutto. Auf die gleiche Weise ist für die optionalen Pakete 2. und 3. jeweils ein Fahrtkostensatz zum angegebenen Preis hinzuzurechnen.

* Zuschuss einzelne Kommunen und Landkreise: 2.500€ brutto.

** Zuschuss interkommunale Projekte (Zusammenschluss aus mind. zwei Kommunen oder Landkreisen: 5.000€ brutto)

UNSERE KONDITIONEN

Alle Preise verstehen sich – sofern nicht anders angegeben – zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer.

Akonto: Mit Auftragserteilung stellen wir eine Akontorechnung in Höhe von 50% der Kosten für die beauftragten Bausteine. Die übrigen 50% fallen nach Projektabschluss an. Alle Rechnungen sind sofort zur Zahlung fällig.

Skonto: Bei Bezahlung unserer Rechnungen jeweils binnen 10 Tagen nach Rechnungserhalt sind 5% Skonto vom Nettopreis abziehbar.

Zusätzliche Kosten für Auslagen fallen nur bei vorheriger Genehmigung zumindest per Mail durch den Auftraggeber an. Der Stundensatz für zusätzlich zum oben beschriebenen Aufwand benötigte und vom Auftraggeber ausdrücklich zumindest per Mail freizugebende Stunden beträgt 150€ netto.

Die angegebenen Preise verstehen sich wie zuzüglich der angegebenen Fahrtkosten.
Berechnungsformel für Fahrtkosten: Entfernung von Konstanz multipliziert mal 1,5 pro Anfahrt zzgl. MwSt.

Mit der Annahme dieses Angebots oder einzelner Bausteine daraus gelten folgende AGB:

Haftungsausschluss

Schadensersatzansprüche des Kunden sind ausgeschlossen, soweit sich aus den nachfolgenden Gründen nicht etwas anderes ergibt. Dies gilt auch für den Vertreter und Erfüllungsgehilfen des Anbieters, falls der Kunde gegen diese Ansprüche auf Schadensersatz erhebt. Ausgenommen sind Schadensersatzansprüche des Kunden wegen Verletzung des Lebens, des Körpers, der Gesundheit oder wesentlicher Vertragspflichten, welche zur Erreichung des Vertragszieles notwendigerweise erfüllt werden müssen. Ebenso gilt dies nicht für Schadensersatzansprüche nach grob fahrlässiger oder vorsätzlicher Pflichtverletzung des Anbieters oder seines gesetzlichen Vertreters oder Erfüllungsgehilfen.

Abtretungs- und Verpfändungsverbot

Ansprüche oder Rechte des Kunden gegen den Anbieter dürfen ohne dessen Zustimmung nicht abgetreten oder verpfändet werden, es sei denn der Kunde hat ein berechtigtes Interesse an der Abtretung oder Verpfändung nachgewiesen.

Sprache, Gerichtsstand und anzuwendendes Recht

Der Vertrag wird in Deutsch abgefasst. Die weitere Durchführung der Vertragsbeziehung erfolgt in Deutsch. Es findet ausschließlich das Recht der Bundesrepublik Deutschland Anwendung. Für Verbraucher gilt dies nur insoweit, als dadurch keine gesetzlichen Bestimmungen des Staates eingeschränkt werden, in dem der Kunde seinen Wohnsitz oder gewöhnlichen Aufenthalt hat. Gerichtsstand ist bei Streitigkeiten mit Kunden, die kein Verbraucher, juristische Person des öffentlichen Rechts oder öffentlich-rechtliches Sondervermögen sind, Sitz des Anbieters.

Ebenso gelten unsere Datenschutzregelungen, die Sie unter www.gruenderschiff.de/datenschutz finden.

PROJEKTLEITUNG UND PROJEKTTEAM

Die interne Projektleitung seitens Gründerschiff legen wir in Abstimmung mit Ihnen und den Projekterfordernissen fest. Ihre Projektleitung steht als Partner für die übergeordnete Projektsteuerung zur Verfügung und ist Ihre zentrale Ansprechperson während der gesamten Projektlaufzeit.

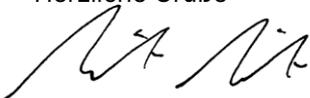
LEINEN LOS. ZUKUNFT IN SICHT.

Bitte prüfen Sie das Angebot. Falls Fragen offen sind, wenden Sie sich an Ihre*n Ansprechpartner*in.

Wenn Sie mit diesem Angebot einverstanden sind, senden Sie bitte eine E-Mail an Ihre*n Ansprechpartner*in, in der Sie die Annahme bestätigen.

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit Ihnen.

Herzliche Grüße



Moritz Meidert
Geschäftsführer